



BAC+3 en alternance*

Rentrée septembre 2024

Bachelor Commerce, Marketing & Négociation

& Titre certifié de Responsable du développement commercial

Les objectifs et les perspectives de la formation

Le programme école de commerce Post-Bac +2 en 1 an du Bachelor Commerce, Marketing et Négociation de l'ipac Bachelor Factory a été conçu pour former des **managers opérationnels** et des **responsables de secteurs**.

Cette formation en 3ème année propose aux étudiants d'allier le **management, la négociation et le marketing** avec des modules complémentaires notamment en **merchandising et business plan**.

Dans un **contexte omnicanal**, il est primordial pour les responsables commerciaux de demain de **saisir les nouveaux enjeux** et les **nouvelles tendances des marchés**.

À l'issue de la formation, vous serez en capacité de concevoir et mettre en action des **stratégies commerciales** ainsi que de **piloter une équipe** afin d'atteindre les objectifs fixés.

COMMERCE - MARKETING - MANAGEMENT

Dispositifs*

La formation dure 12 mois et peut s'effectuer en statut :

- Contrat de Professionnalisation
- Contrat d'Apprentissage
- PRO A
- CPF/CPF Transition
- VAE
- Demandeur d'emploi

Prérequis et conditions d'admission

1. Avoir validé un Bac +2
2. Étude du dossier de candidature
3. Entretien de motivation

Proposée aux étudiants, salariés et demandeurs d'emploi. Accessible aux personnes en situation de handicap.

Places disponibles

- 20

Profil du candidat

- Passionné.e par les métiers du commerce et du management
- Appétence pour le commerce, la négociation et le management
- Fibre commerciale et goût du challenge
- S'exprimer et écrire dans un français correct
- Anglais niveau B1

Poursuite d'études

- Mastère Management et Stratégie d'Entreprise
- Mastère E-business
- Mastère Commerce

Débouchés

- Chargé.e d'affaires
- Business developer
- Responsable du développement commercial
- Responsable de secteur
- Responsable de site/point de vente



Demande le dossier de candidature

* Le parcours peut être aménagé en fonction de vos diplômes et de votre expérience professionnelle (nous contacter).
 * Possibilité de valider un ou plusieurs blocs de compétences par diplôme.
 * Ce diplôme permet une dispense de certaines épreuves en fonction de vos diplômes déjà obtenus.

Unités d'enseignement

UE1 Contribution à la stratégie commerciale

Marketing stratégique
Étude de marché et veille concurrentielle
Comportement du consommateur
Plan d'action commercial
Management de l'équipe commerciale
Pilotage du plan d'action commercial

Études de cas

UE3 Développement commercial et expérience client

Expérience client
Management des hommes et des organisations
Gestion de projet
Initiation aux RH
Animation de l'équipe commerciale

Étude de cas

Dossier professionnelle

UE2 Performance commerciale

Prospection commerciale
Proposition commerciale et négociation
Relation client
Pilotage de l'activité commerciale

Étude de cas

Mise en situation professionnelle

UE4 Activités complémentaires

Merchandising
Communication et relations professionnelles
Challenge professionnel
Business plan financier
Outils informatiques du manager
Anglais

Pratique professionnelle

Chiffres clés

- Obtention du diplôme 2023 : Nouveau diplôme - pas de données
- Poursuite d'études 2023 : Nouveau diplôme - pas de données
- Insertion professionnelle 2023 : Nouveau diplôme - pas de données

Les spécificités de la formation

Méthodes

- Face à face pédagogique
- Visioconférence
- Enseignement transversal
- Enseignement digitalisé
- E-learning
- Suivi individualisé

Durée

- 12 mois
- Rythme hebdomadaire
1 à 2 jours en formation
3 à 4 jours en entreprise

Coût

- En alternance : prise en charge par l'entreprise
- Autre : Dispositif CPF, Pôle Emploi ...

Accréditation

- Bachelor (180 crédits ECTS)
- Certification professionnelle inscrite au RNCP IPAC - Niveau 6 « Responsable du développement commercial » n°38123 (date de fin d'enregistrement 18/10/2026)

Grille de rémunération légale pour les apprentis en contrat d'apprentissage*

*Au 1er janvier 2024

	1 ère année	2 ème année	3 ème année
Moins de 18 ans	27% du Smic 477,07€	39% du Smic 689,10€	55% du Smic 971,81€
De 18 à 20 ans	43% du Smic 759,78€	51% du Smic 901,13€	67% du Smic 1183,84€
De 21 à 25 ans	53% du Smic 936,47€	61% du Smic 1077,82€	78% du Smic 1378,20€



Global Exam

Abonne-toi



43 rue de Matignon 64340 Boucau - France

SARL ESMT - SIRET : 52120302600021

05 59 55 27 83

ifpc-formation.com

